



In Johannisberg wird Maßbekleidung für jedermann geboten

Atelier Rademacher kommt zum Kunden nach Hause und bietet individuellen Service.

Ein Maßanzug, der richtig gut sitzt und so aussieht, wie man ihn persönlich möchte, ist sicherlich für viele Männer ein heimlicher Traum. Doch ein perfekt sitzender, individuell angepaßter und qualitativ hochwertiger Anzug ist viel zu teuer, denken sich wohl die meisten. Doch dieser Traum läßt sich für nur 358 Euro Endpreis erfüllen. Denn nicht teurer als gute Markenware von der Stange ist ein maßgeschneiderter Anzug, den das Johannisberger Atelier Rademacher anbietet. Seit 1998 bietet Inhaber Klaus Rademacher sein Konzept an, das aufgrund hoher Abverkaufszahlen, geringer Investitionen und vor allem durch eine extrem hohe Kundenbindung einen sehr guten Erfolg hat. Auch erste Kooperationspartner aus dem etablierten Einzelhandel gibt es bereits. Den Hintergrund bildet der aktuelle Trend zu Individualität und Qualität. Mass Customization ist im „Konzept Maßbekleidung“ wirklich noch Handarbeit. Im Gegensatz zu den 3D-Groß-Scannern einiger Kaufhäuser wird bei Klaus Rademacher der Kunde persönlich vermessen und über Schlupfmodelle sein Anzug optimiert. Diese ermittelten Daten gehen dann an den deutschen Hersteller und nur drei Wochen später sind die fertigen Teile zum Abholen bereit. Klaus Rademacher probiert seinen Kunden die neuen Hosen, Jacken, Westen oder Hemden, die auch als einzelne Teile gefertigt werden können, es muß nicht immer gleich ein ganzer Anzug sein, persönlich an und bessert bei Bedarf noch nach. Hohe Individualität, erstklassige Verarbeitung und damit auch Exklusivität sind Kernpunkte seines Konzeptes. Die Kunden können ganz gemütlich bei sich zu Hause oder im Johannisberger Atelier an allen sieben Tagen in der Woche zum gewünschten Termin ihre Anzüge, Jacken, Hosen oder Hemden selbst zusammenstellen. Dabei können sie aus 250 Stoffen von Becker bis Zegna, Cerruti oder Loro Piana auswählen, jede nur gewünschte Anzugsform und Ausführung äußern. Und natürlich gibt es gegen wirklich geringes Aufgeld auch Sonder-Features wie Monogramm am Ärmelaufschlag und ansprechende Extraausstattungen. „Ich komme alle Kundenwünsche entgegen“, verspricht Klaus Rademacher, denn qualifizierte Fachberatung ist für ihn selbstverständlich und die Grundidee seines Konzeptes. Auf jede noch so ausgefallene Vorstellung des Kunden kann der Maßschneider direkt eingehen und selbst schwierigste Paßformen sind problemlos möglich. Auch Übergrößen oder Spezialwünsche, zum Beispiel bei Behinderungen, sind für Rademacher überhaupt kein Problem. Dazu zählt vor allem auch sein ganz exklusiver „Vor-Ort-Service“. „Ich fahre zu jedem Kunden ins Büro oder nach Hause, ob zur Anprobe oder Auslieferung zum vom Kunden gewünschten Termin, auch Samstag oder Sonntag“, so Klaus Rademacher. Vor über vier Jahren eröffnete Klaus Rademacher sein Atelier als „Test-Projekt“ im Rheingau. Er probierte verschiedene Lieferanten aus und feilte an den Preisen. Schon bald hatte er einen ersten zufriedenen Kundenkreis. Dann optimierte er sein Konzept und konzentrierte sich auf den Service vor Ort. Im letzten Jahr konnte er nun erste Einzelhändler von Bremerhaven bis Wolfratshausen gewinnen, die das Konzept auch durchaus erfolgreich umsetzen. Klaus Rademacher aus Johannisberg bietet seinen Kunden bei äußerst günstigen Preisen und einem erstklassigen Service maßgeschneiderte Anzüge und Hemden.